



Mieten

Kaufen

Service

MAGAZIN

Jubiläumsausgabe 2020 | Bau die Welt besser!

50^{HKL}

SORTIMENT

Sortiment auf Grün

UNTERNEHMEN

Immer gut beraten

PROJEKT

Bei Nacht und Nebel

UNTERNEHMEN

50 Jahre Mieten, Kaufen, Service

HKL MAGAZIN

50 Jahre Mieten, Kaufen, Service

- 04 50 Jahre Mieten, Kaufen, Service
- 06 Das Erfolgsmodell
- 10 Alle Zeichen auf Expansion
- 14 Die Säulen des Erfolgs
- 16 Mieten
- 18 Kaufen
- 20 Service
- 22 Arbeitsbühnen und Teleskopmaschinen
- 24 Container und Raumsysteme
- 26 Strom und Licht
- 28 Langjährige Zusammenarbeit
- 30 Kommunikation großgeschrieben
- 32 Auf allen Kanälen
- 34 Chancen bei HKL

04–37



SORTIMENT

- 40 **Sortiment auf Grün**
Emissionsfreie Elektrowerkzeuge
- 46 **Im Einsatz für die Gesundheit**
Container als ambulantes Behandlungszentrum
- 48 **Safety first!**
Sicherheit für Bau- und Gefahrenstellen
- 56 **Starke GaLa-Lader**
Fünf neue Radlader für W&S aus Hamburg
- 62 **Guter Schnitt!**
Geräusch- und vibrationsarme Schneidetechnik

REDAKTION

- 01 **Titel**
Seit 50 Jahren starker Partner der Baubranche
- 03 **Editorial**
- 68 **Ratgeber**
Alles für den perfekten Grünschnitt
- 69 **Impressum / Bildnachweis**
- 72 **Gewinnspiel**



PROJEKT

- 50 **Von Tief bis Hoch**
Maschinen für jeden Einsatzbereich
- 60 **Frisch gestrichen!**
Neuer Glanz für Museumsschiff
- 66 **Bei Nacht und Nebel**
Overnight-Lieferung auf die Baustelle

UNTERNEHMEN

- 38 **Bau die Welt besser!**
Die HKL Mehr-Werte
- 54 **IPAF-Schulungen online**
Online-Trainings mit der HKL AKADEMIE
- 57 **HKL in Zahlen**
Meilensteine aus 50 Jahren Firmengeschichte
- 58 **Mehr Center. Mehr Nähe.**
Im Zeichen von Investition und Expansion
- 64 **Short Storys**
Schnappschüsse
- 70 **Immer gut beraten**
Gleisbauspezialist investiert in Maschinen

Liebe Leserin, lieber Leser,

in diesem Jahr feiern wir das 50-jährige Firmenjubiläum von HKL – eine Erfolgsgeschichte, die mit der visionär gedachten Vermietung von Baumaschinen und Geräten in den 1970er-Jahren begann. Dabei standen Verlässlichkeit, Verfügbarkeit und die Erhöhung des Kundennutzens für meinen Vater Claus Städing und seine damaligen Partner immer im Mittelpunkt. Das ist bis heute die Basis unseres Erfolgs.

Besonders dynamisch war die Unternehmensentwicklung nach der Wiedervereinigung. Die 1990er-Jahre standen ganz im Zeichen von Expansion – mit vielen neuen Centern in den wichtigsten ostdeutschen Städten sowie in ganz Deutschland. Diese Expansion setzten wir dann konsequent weiter fort, bis wir das deutschlandweite Netz mit über 150 Centern geschaffen hatten, das Sie kennen.

Als echter Partner für Bau, Industrie und Kommunen sehen wir es als unsere Aufgabe an, uns permanent mit den sich verändernden Anforderungen des Marktes zu befassen, neue Ideen zu entwickeln und sinnvolle Ergänzungsangebote zu schaffen. So waren und sind wir immer auf der Höhe der Zeit. Unser Erfolg ist auch das Ergebnis der vertrauensvollen Zusammenarbeit mit Ihnen, unseren Marktpartnern und Kunden. Dafür möchten wir Ihnen danken! Und wir freuen uns darauf, die Zukunft gemeinsam mit Ihnen zu gestalten.

Jetzt wünsche ich Ihnen viel Freude mit dieser Jubiläumsausgabe, die sich im ersten Teil der Unternehmensentwicklung widmet, im zweiten Teil aktuellen Projekten und vielem mehr.

Ihr

Kay Städing
Geschäftsführender Gesellschafter
HKL BAUMASCHINEN



50 Jahre Mieten, Kaufen, Service

Ein Familienunternehmen mit Geschichte, das Ohr immer am Markt, Gespür für den Kundenbedarf, Sortiment und Service, die in Vielfalt, Qualität und Größe ihresgleichen suchen, Arbeitgeber mit Perspektive – und vieles mehr charakterisieren Deutschlands führenden Baumaschinenvermieter HKL. Das Unternehmen gilt als kompetenter Partner, der seine Kunden versteht, Qualität liefert, immer ganz in der Nähe ist, Talente individuell fördert und einen sicheren Arbeitsplatz bietet. Dieses Jahr steht ganz im Zeichen des Jubiläums: HKL ist 50 geworden.

Basis für den Erfolg

Im Jahr 1978 startete der Bau der HKL Zentrale im Norden von Hamburg. Er wurde 1980 feierlich eröffnet und ist bis heute Sitz der Unternehmenszentrale.

Von Beginn an hatte HKL die klare Vision, echter Partner für Bau, Industrie und Kommunen zu sein – mit Kompaktmaschinen zur Miete und allem, was man zum Bauen braucht.





Mit dichtem Centernetz immer nah am Kunden

Sukzessive baute HKL sein Centernetz in ganz Deutschland aus. Dabei sind die Center stets so positioniert, dass sie verkehrstechnisch gut angebunden sind und der Weg des Kunden kurz ist.

Die große Centerdichte, vor allem in den Ballungsgebieten, bedeutet für die Kunden Zeit- und Geldersparnis. Die kurzfristige Verfügbarkeit von Maschinen ist stets garantiert.

Allein in den letzten 20 Jahren eröffnete HKL 50 weitere Center – heute sind es insgesamt 150 Center bundesweit.

Im Sommer 1970 unterzeichneten die Gründer Claus Städing und Bernd Meyer mit zwei weiteren Partnern den Gesellschaftervertrag. Alle Partner hatten zuvor erfolgreich bei großen regionalen Baumaschinen-Handelshäusern gearbeitet und verfügten über beste Produkt- und Marktkennntnisse. Dazu besaßen sie exzellente Kundenkontakte. Das Wissen, die Erfahrung und die bedingungslose Kundenorientierung der Gesellschafter aus Hamburg, Kiel und Lübeck sind die Basis für den Erfolg des Unternehmens, der bis heute fort dauert.

Das Erfolgsmodell

Die ersten Niederlassungen Kiel und Lübeck starteten in angemieteten Garagen. Dort wurden die Baugeräte gelagert und mit dem Pkw direkt zu den Kunden gebracht. Wenig später entstand im Nordosten von Hamburg „Am Stadtrand 58“ der erste feste Bau auf einem Hinterhof. Eine kleine Holzbude war der Verkaufsraum, in der benachbarten Halle befand sich die Werkstatt. Schon nach kurzer Zeit zeigte sich: Das Angebot von HKL kam an.

Kommunikation, die beim Kunden ankommt

Die Werbeanzeigen von HKL sprachen und sprechen die Sprache der Branche, auch wenn die Anzeigen aus den 1970er-Jahren heute zum Schmunzeln anregen.

Unverändert ist die Botschaft: „Haufenweise Probleme? Wir bringen, was Sie brauchen.“ Heute liest sich das so: „Was immer du brauchst, du kriegst es.“



Das erste Firmenlogo wurde 1970 pünktlich zur Unternehmensgründung entwickelt.

Von Anfang an direkt am Marktbedarf

In den 1970er-Jahren baute HKL sein erstes Sortiment auf. Als „B-Händler“ für Atlas Bagger war HKL sehr erfolgreich, wie auch beim Geschäft mit Verdichtungsgeräten von Vibromax. Dann übernahm das Unternehmen im Jahr 1973 zusätzlich die Generalvertretung für Kramer Allrad Schaufellader.

Dies war ein wichtiger Schritt. Denn die kompakten Baumaschinen waren mehr als gefragt. Sie bildeten die Basis für den HKL MIETPARK.



Großer Mietpark für jederzeitige Verfügbarkeit

Jederzeit und an jedem Ort stehen Maschinen für jeden Bedarf zur Verfügung. Der Kunde findet immer, was er braucht, und das sofort – das ist das HKL Versprechen.

So wurde der HKL MIETPARK über die Jahre immer weiter ausgebaut. Bereits Ende der 1970er-Jahre konnte HKL alles rund um den Tief- und Straßenbau anbieten: Baumaschinen, Baugeräte, Absperrungen, Bauwagen, Kompressoren, Rüttelplatten und vieles mehr. Sukzessive kamen Maschinen und Geräte für alle Baubedarfe hinzu.

Heute umfasst der Mietpark über 80.000 Baumaschinen, Baugeräte, Werkzeuge, Raumsysteme und Fahrzeuge.

„Baumaschinen und Geräte zu vermieten, war in den 1970er-Jahren visionär. Dazu kam eine eigene Serviceorganisation. Denn Verlässlichkeit und Verfügbarkeit garantieren den Nutzen für unsere Kunden – und darum geht es, damals wie heute.“

Die Gründer hatten vor allen anderen den Bedarf des Marktes erkannt: kompakte Maschinen, robust und vielseitig einsetzbar, und das zur Miete. Dazu ein Sortiment an Equipment und Geräten rund um die Baustelle plus guter Service rund um die Uhr. Kurz: Mieten, Kaufen, Service. Das waren und sind bis heute die Säulen des Erfolgsmodells von HKL.

Die Werkstatt wurde größer, erste eigene Kundendienstwagen und Auslieferfahrzeuge wurden angeschafft, das erste Verwaltungsgebäude entstand. Es wurde aus Containern gebaut – damals ein absolutes Novum. Für den Tief- und Straßenbau konnte HKL schon bald alles anbieten: Baumaschinen, Baugeräte, Absperrungen, Bauwagen, Kompressoren oder Rüttelplatten. Mit der Generalvertretung für Kramer Allrad Schaufellader entstand die erste Handelspartnerschaft. Bis heute gehören neben Kramer die Firmen Ammann, Bomag, Yanmar und Merlo zu den wichtigen Partnern von HKL.



Geballte Erfahrung an der Unternehmensspitze

Sie sind ein starkes Team. Die Geschäftsführer Frank Seidler, Arndt Rodewald, Kay Städing, Ralf Mahla und Dirk Bahrenthien (v.l.n.r.) leiten das Unternehmen und sorgen dafür, dass HKL für aktuelle und zukünftige Marktanforderungen und Herausforderungen richtig aufgestellt ist.

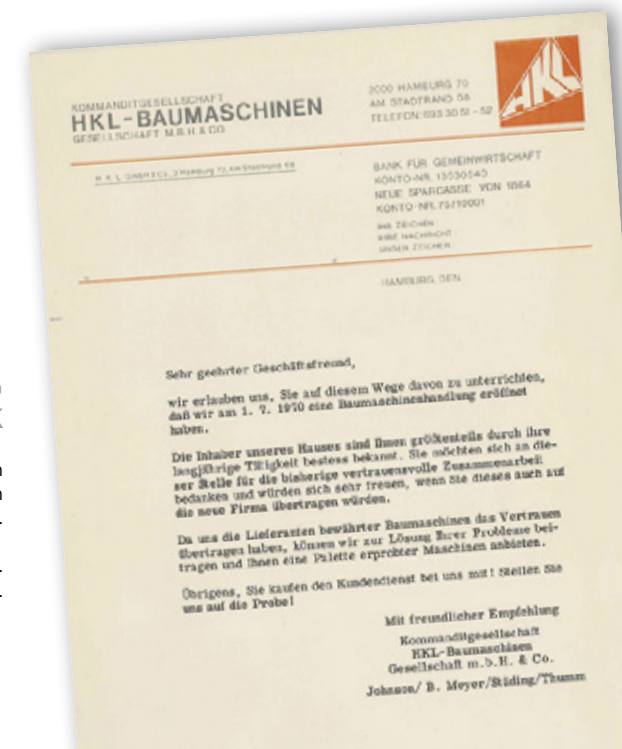


Start mit **3** Centern im Jahr 1970.
Heute sind es über **150.**

Starker Start in Hamburg, Kiel und Lübeck

Die damaligen Geschäftsführer informierten ihre Kunden mit einem persönlichen Schreiben über die Gründung des Unternehmens.

Der Name HKL war von Beginn an gesetzt. Er steht für Hamburg, Kiel und Lübeck.





Erschließung der Metropolregionen

Den ersten Standorten in Hamburg, Kiel und Lübeck folgten zunächst weitere Center im Norden. Nach dem Mauerfall ging es gen Osten, Ende der 1990er-Jahre weiter in den Westen, nach NRW und schließlich in den Süden Deutschlands.

So erschloss sich HKL nach und nach ganz Deutschland – mit besonderer Centerdichte in den Ballungszentren und Metropolregionen.

Das erste Center in Hamburg entstand 1970 „Am Stadtrand 58“.

In den 1980er-Jahren wurde das Sortiment des HKL MIETPARKs sukzessive weiter verbreitert. Auch wird HKL in diesen Jahren zum Experten für Raumlösungen zur Miete. Es wird alles geboten, was sich Bauunternehmen wünschen: Know-how, Beratung, Rundum-Service und eine Vielzahl von Containermodellen für jeden Einsatzbedarf, die individuell auf die Anforderungen der jeweiligen Baustelle abgestimmt werden. Clever konzipiert und mit der richtigen Ausstattung versehen sind diese das Rückgrat jeder Baustelle. Das Sortiment wächst in Stückzahl und Breite: Heute bietet HKL für jeglichen Bedarf die passende Lösung. Von Abbruch über Galabau, Straßenbau, Hoch- und Tiefbau bis zum Kanalbau kann HKL in allen Bereichen und bei allen Bauunternehmen und Gewerken mit der passenden Maschinenauswahl punkten. Auch die Bedarfe des Baunebengewerbes werden erfüllt.

Für seine Expansion gab HKL das Motto aus: „Eine Autostunde – weiter ist keine Niederlassung von Ihnen entfernt.“

Alle Zeichen auf Expansion



Das weiterentwickelte Logo in den 1980ern.

Von **Norden** nach **Osten**
nach **Westen** nach **Süden.**

Expansion in alle Richtungen

Mit dem Fall der Mauer expandierte HKL in die östlichen Bundesländer und gründete dort in kurzer Zeit mehrere Center: 1989 in Rostock, 1990 in Schwerin (oben), 1991 in Magdeburg, 1992 in Berlin und 1995 in Leipzig (unten).

Weiter ging es mit Centereröffnungen im Westen, dann im Süden: 1997 in Dortmund, 1998 in Frankfurt, 1999 in Stuttgart, 2000 in München und 2008 in Saarbrücken.

2012 folgte das erste Center in Österreich.





Hochmodern mit Architekturanspruch

Große Außenflächen, helle Verkaufsräume sowie moderne Werkstätten sind charakteristische Merkmale der neuen HKL Center. Auch stehen sie heute ganz im Zeichen von Energieeffizienz – mit ökologischen Baumaterialien und guter CO₂-Bilanz – wie in Nürnberg (oben) und Kiel (rechte Seite unten).



In den letzten Jahren wurde das Centernetz immer weiter verdichtet, zunächst in den Ballungsgebieten und Metropolregionen, später an verkehrstechnisch gut angebundenen Standorten in den dazwischenliegenden Regionen. Auch werden die Center immer weiter modernisiert, teilweise umgezogen und ihre Flächen größer. So wird gewährleistet, dass das wachsende Sortiment überall in ausreichender Stückzahl und zu jeder Zeit erhältlich ist. Im Jahr 2006 hatte HKL 100 Center, heute sind es rund 150, Tendenz weiter steigend.

Seit einiger Zeit bündelt HKL seine Expertise rund um Raumsysteme, Arbeitsbühnen und Teleskopmaschinen sowie rund um Strom und Licht in Ballungsräumen in speziellen Kompetenzcentern. Damit begegnet das Unternehmen den steigenden Anforderungen nach Effizienz und der damit verbundenen hohen Nachfrage nach seinen Produkten.

Seit der Jahrtausendwende ergänzen die HKL BAUSHOPS mit Kleinmaschinen und Geräten zum Kauf den HKL MIETPARK – das Konzept ist einzigartig in der Branche. Das Angebot beinhaltet alles, was auf der Baustelle zusätzlich zu Baumaschinen und Geräten benötigt wird: Werkzeuge, Zubehör und Kleinmaschinen sowie eine große Auswahl an Arbeits- und

Weiterentwicklung der Center

Während die ersten Center häufig auf bestehenden Gebäuden aufbauten, wie die ehemaligen Center in Magdeburg (linke Seite unten) und in Lübeck (rechts), werden heute Neubauten errichtet. Dabei werden unternehmenseigene Architektur-entwürfe umgesetzt.



Immer in Ihrer Nähe

Was auf einem der ersten Werbesticker steht, ist seit jeher das Credo: „HKL BAUMASCHINEN – immer in Ihrer Nähe“.



Schutzbekleidung. Das Sortiment ist damit komplementär zum Mietgeschäft und speziell auf den Bedarf von professionellen Anwendern ausgerichtet. Neben Bau- und Galabauunternehmen wird das Bauneben-gewerbe mit Handwerksbetrieben unterschiedlicher Art erreicht. Neben der Produktbreite und Auswahl ist die unmittelbare Nähe zum Vermiet-geschäft das überzeugende Alleinstellungsmerkmal: Die HKL BAUSHOPS sind allen HKL Centern direkt angeschlossen. HKL stärkt damit seine Positionierung als Komplettanbieter.

Daneben hält HKL BAUMASCHINEN jederzeit einen großen Bestand von Gebraucht- und Neumaschinen zum Verkauf bereit. Auch hier setzt HKL konsequent auf Qualität und Zuverlässigkeit.

Der zuverlässige Service ist ein weiterer wichtiger Bestandteil des HKL Erfolgsmodells. Auch in diesem Bereich lässt sich das Unternehmen seit jeher vom Bedarf der Kunden leiten und bietet vielseitige Leistungen aus einer Hand an.

Die Säulen des Erfolgs

Strategisch und zukunftsorientiert

HKL agiert und investiert in allen Bereichen strategisch und zukunftsorientiert. Der Ausbau des Sortiments folgt immer dem Marktbedarf, der der eigenen Infrastruktur der Maßgabe der Kundennähe – geografisch sowie auch in puncto Präsentation.

Neue Maßstäbe setzt beispielsweise das Center in Hamm, das im Oktober 2019 sein Richtfest feierte und im Mai dieses Jahres eröffnete.



Mit Schwung nach Österreich

2012 ging HKL nach Österreich. Das erste Center wurde in Wien eröffnet. In den folgenden Jahren wurde die Präsenz auf heute sechs Center ausgebaut: in Wien, Wiener Neudorf, Wolkersdorf, Salzburg, Linz und Graz.

Die Kombination von großem Sortiment mit gut sortiertem Baushop ist bis heute Alleinstellungsmerkmal und auch in Österreich einzigartig in der Branche.





Mit nur **10** Mietmaschinen startete HKL.
Über **80.000** sind es heute.

Mieten, Kaufen, Service – ein Erfolgsmodell

Heute führt der HKL MIETPARK über 80.000 Bau-
maschinen und Geräte, dazu kommen HKL BAUSHOPS,
die jedem Center angegliedert sind sowie ein großer
Bestand an Gebraucht- und Neumaschinen zum Verkauf.

Hinzu kommen umfassende Beratung sowie ein
Rundum-Service-Paket.



Immer pünktlich beim Kunden

Seit jeher liefert HKL die Mietmaschinen an seine
Kunden aus – wenn gewünscht, direkt auf die Baustelle.

Oben wird ein Faun Mobilbagger mit dem damaligen
„Miet-Service“ ausgeliefert. Heute stehen dafür eigens
HKL Tieflader zur Verfügung – wie hier in Berlin.

Mieten





„Wir gründeten Baushops, die allen Centern angegliedert sind und dem Profi alles bieten, was er komplementär zu Baumaschinen braucht. Das war ein Meilenstein rund um die Jahrtausendwende und ist bis heute konkurrenzlos.“



HKL BAUSHOP für Profis

Das Sortiment des HKL BAUSHOPS beinhaltet alles, was auf der Baustelle zusätzlich zu Baumaschinen und Geräten benötigt wird: Werkzeug, Zubehör, Kleingeräte, Kleinmaschinen, Absperrvorrichtungen, eine große Auswahl an Arbeits- und Schutzbekleidung und vieles mehr.

Das Angebot richtet sich an alle Bau- und Galabaubetriebe sowie an das Baunebengewerbe und an Handwerksbetriebe.

Maßgeschneiderte Angebote

Spezielle Preisangebote wurden bereits seit 1985 breit kommuniziert. Im Laufe der Jahre veränderte sich das Erscheinungsbild der Werbebroschüren, die Kernbotschaft aber ist gleich geblieben. So steht im ersten Baushop-Prospekt aus dem Jahr 2001: „In diesem Prospekt sehen Sie eine Auswahl des großen, professionellen Angebotes von HKL. Schauen Sie sich an, was Sie jetzt gebrauchen und günstig erwerben können. HKL unterhält überall in Deutschland Baugeräte-Shops. Einer ist garantiert in Ihrer Nähe. Geschultes, versiertes und kompetentes Fachpersonal berät Sie gern und nimmt sich Zeit für Ihre Wünsche.“

Seit Anfang des Jahres 2020 bündelt die Broschüre HKL SPEZIAL alle Produkt- und Leistungsangebote des Unternehmens.

Kaufen





Rundum-Service-Paket

Zum HKL Leistungsspektrum gehören der Außendienst, Instandsetzungs- und Wartungsarbeiten sowie der Ersatzteil- und Mietservice.

Auch der Transport und die Lieferung der Maschinen direkt auf die Baustelle ist Teil des Rundum-Service-Pakets. Über 200 unternehmenseigene Servicefahrzeuge sowie ein großes Logistiknetz sorgen für die jederzeitige pünktliche Lieferung sowie die schnelle Unterstützung und Hilfe vor Ort.

Immer einsatzbereit:
So präsentiert sich die HKL Servicemannschaft seit jeher – oben mit der ersten eigenen Serviceflotte in den 1970er-Jahren, unten in der Modernität von heute.



Moderne und gut ausgestattete Werkstätten

HKL unterhält moderne und gut ausgestattete Werkstätten mit ausreichend Platz für eine schnelle Wartung und Instandsetzung der unternehmenseigenen Mietmaschinen sowie auch der Kundenmaschinen und -geräte. Hier werden Inspektions-, Wartungs- und Instandsetzungsarbeiten jeglicher Art vorgenommen. Und auch die gute Pflege gehört zum Qualitätsservice von HKL – umweltgerecht, sorgfältig und nach DIN-Norm zertifiziert. Das Ziel ist, die jederzeitige Funktionsfähigkeit der Maschinen sicherzustellen.

Service





Kompetenz und Schulung

„Hoch hinaus“ heißt es bei HKL seit 2016 – in dem Jahr starteten die Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter, sogenannte ATC. Heute betreibt HKL insgesamt neun dieser Spezialcenter in allen großen Ballungsgebieten Deutschlands. Diese bieten ein umfassendes Höhentekniksortiment mit Scherenbühnen, Teleskopladern, Lkw-Arbeitsbühnen und Gelenk-Teleskopbühnen.

Als zertifizierter IPAF-Schulungspartner bietet HKL Schulungen für die sichere und effiziente Nutzung der Maschinen gleich mit an.



Arbeitsbühnen und Teleskop- maschinen

Für jede Anwendung in der Höhe

Die HKL Arbeitsbühnen und Teleskopmaschinen Center sind Anlaufstellen für alle Kunden, die leistungsfähige Maschinen für Arbeiten in der Höhe suchen – für Unternehmen aus den Bau-, Nebengewerken sowie aus den Bereichen Hoch-, Industrie- und Stahlbau. HKL hält für jeden Bedarf die passende Lösung bereit.





Bedarf schon früh erkannt

Raumsysteme sind das Rückgrat jeder Baustelle. Den Bedarf, diese mobile und temporäre Baustelleneinrichtung zur Miete anzubieten, erkannte HKL schon in den 1980er-Jahren.

Das erste Raumsystemcenter wurde bereits 1989 nördlich von Hamburg eröffnet. Heute betreibt HKL deutschlandweit acht dieser Spezialcenter.



Container und Raumsysteme



Gigantische Auswahl

Je nach Anforderung liefert HKL die Raumsysteme einzeln oder in Modulbauweise zur Miete oder zum Kauf. Das Angebot umfasst Büro-, Material-, Sanitär-, Unterkunfts- und Spezialcontainer für jeden Einsatzbereich. Ein versiertes Projektteam übernimmt Planung, Logistik und Aufbau der Raumcontainer.

Ob temporär oder für Langzeitprojekte von Industrie- und Gewerbeunternehmen sowie von Kommunen fungieren Raumsysteme als Baustelleneinrichtung, Lager, Ausstellungsfläche, als Erste-Hilfe-Raum, als Empfangs- und Kassenbereich und vieles mehr.

Zur Ergänzung bietet HKL Bauwagen an.



Umfassendes Sortiment von klein bis groß

Das Angebot reicht von der kompetenten Expertenberatung bis zum modernen Equipment, von Stromaggregaten über Flutlichtanlagen bis zu verschiedenen Klein- und Baustromverteilern oder CEE-Kabeln.

Mobile Stromaggregate kommen auf weitläufigen Baustellen oder zur Versorgung von großen Industrie- und Bohrmaschinen an entlegenen Orten zum Einsatz, immer dann, wenn auf der Baustelle eigene Stromquellen temporär geschaffen werden müssen. Aber auch für Arbeiten mit elektrischen Werkzeugen beim Innenausbau wird oft eine mobile Energiequelle benötigt.

HKL hat das richtige Equipment für jeden Bedarf – von klein bis groß.



Power für die Baustelle

In sechs Spezialcentern Strom bündelt HKL seit einigen Jahren seine Kompetenz rund um Strom und Licht.

Geschultes Personal kennt sich mit Fragen rund um Themen wie Aggregatauswahl, Anlaufstrom, Stromverbrauch oder auch Ausleuchtung großer Baustellen aus und findet für jedes Projekt die passende Lösung.

Strom und Licht

„Wir bündeln unsere Erfahrung und Kompetenz rund um Strom und Licht in unseren Spezialcentern. Das kommt bei unseren Kunden sehr gut an.“

Der vertrauensvolle Austausch mit Herstellern, Partnern und Kunden ist seit jeher für HKL von großer Bedeutung und wird es immer sein. Ob Maschinen für den Gala-, Straßen- oder Tiefbau – dank der Zusammenarbeit mit zahlreichen Herstellern und langjährigen Partnerschaften mit Kramer, Yanmar, Ammann, Merlo und Bomag kennt HKL deren Sortimente sehr genau. Ebenso gut, wie die individuellen Ansprüche der Anwender.

In 50 Jahren Vermietung und Handel hat das Unternehmen eine enorme Anzahl von Maschinen verschiedener Hersteller gekauft, vermietet, gewartet und verkauft. Es kennt Bedarfe und Maschinen wie kein anderer. Dieses Ohr am Markt führt zu einer Expertise, die von allen Marktteilnehmern gleichermaßen geschätzt wird.

Merlo

Seit 25 Jahren arbeiten HKL und der Marktführer im Teleskopmaschinen-Segment, die Merlo Deutschland GmbH aus Bremen, erfolgreich zusammen.

Am 21. September 2017 wurde die 2.000. Maschine, ein Merlo P38.13 Teleskoplader, an das HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter NRW in Dortmund ausgeliefert.



Wertarbeit

Auszubildende der Kieler HKL Werkstatt restaurierten vor einigen Jahren liebevoll die erste Mietmaschine von HKL: einen etwa 50 Jahre alten Radlader Kramer Allrad 311. Die Maschine ist seitdem wieder voll einsatzfähig.



Kramer

HKL ist seit rund 50 Jahren Vermieter von Kramer Maschinen und auch Kramer Händler.

Beim Dealer Summit 2019 erhielt HKL die Auszeichnung: „Best Revenue 2019“ als erfolgreichster Händler in puncto Stückzahl beim Verkauf von Kramer Maschinen an den Endkunden.



50 Jahre Partnerschaft mit Kramer, 25 Jahre Partnerschaft mit Merlo.

Partnerschaft in zweiter Generation

1990 trat Kay Städing (Mitte) nach Claus Städing (rechts) und Bernd Meyer (links) in die Geschäftsführung ein und setzte für die moderne Vermietung und die bundesweite Expansion wegweisende Impulse.



Branchen- und Kundenmagazine

Mit einem eigenen Kundenmagazin war HKL einer der Ersten der Branche. Im Laufe der Jahre erfuhr das Magazin diverse inhaltliche und gestalterische Änderungen.

Die Vorläufer des heutigen Magazins waren „HKL Aktuell“ und „HKL BauBeginn“ und stammen aus den Jahren 1995/1996. Heute präsentiert sich das „HKL MAGAZIN“ im quadratischen Format als Print- und Digitalversion.



Treffpunkt und Austausch

Offene Kommunikation und der persönliche Austausch sind die Basis der guten und vertrauensvollen Zusammenarbeit, die HKL Mitarbeiter mit Herstellern und Kunden pflegen.

Die HKL Infolounge bietet hierfür auf Messen den perfekten Anlaufpunkt. Dort informieren HKL Berater rund um die Themen Miete, Kauf, Einsatzgebiete und Wirtschaftlichkeit von Baumaschinen und geben ihre Expertise aus 50 Jahren Baumaschinenvermietung gern weiter.



Kommunikation großgeschrieben

Die offene Kommunikation und der Austausch mit allen Marktteilnehmern ist HKL besonders wichtig – früher fand diese überwiegend auf Messen und im persönlichen Gespräch statt. Die Produktpräsentation auf Messen wurde immer moderner, die Stände wurden offener mit viel Raum für die persönliche Begegnung. Mit der HKL Infolounge schaffte HKL den perfekten Anlaufpunkt – ob auf der Bauma, der Agritechnica oder der NordBau.

Heute bespielt HKL auch kontinuierlich die verschiedenen digitalen Kanäle. Über Facebook, Instagram und LinkedIn gibt HKL seine Erfahrung und Expertise aus 50 Jahren Baumaschinenvermietung gern weiter und steht im kontinuierlichen Dialog mit den Nutzern. Mittels der Feedback-Funktion kann HKL direkt auf Kommentare zu seinen Posts reagieren. In über 160 Beiträgen berichtet HKL auf Instagram über Projekte, Baustellen und Maschinen. Über das Unternehmensprofil auf LinkedIn informiert HKL regelmäßig über Neuigkeiten und Stellenangebote.



Zeitlos und modern
ins nächste Jahrtausend:
das HKL Logo anno 2000.

Von der Produktpräsentation zum persönlichen Dialog

Beim ersten Messeauftritt im Gründungsjahr 1970 zeigte HKL sein Angebot als Produktschau auf dem Norddeutschen Baupark in Neumünster, heute die NordBau, größte Bau-fachmesse in Deutschlands Norden.

Heute setzt HKL weniger auf die Produktpräsentation, dafür mehr auf den persönlichen Dialog mit seinen Kunden.



Highlight auf Social Media ist der #throwbackthursday. Hier wird jeden Donnerstag auf interessante und spannende Momente in der HKL Geschichte zurückgeblickt.

Bereits seit 2012 ist HKL auch auf YouTube zu finden. Hier werden in kurzen Produktfilmen Baugeräte, Werkzeuge und Maschinen vorgestellt. Auch für potenzielle Bewerber hat der YouTube-Kanal etwas zu bieten: In kurzen Videoclips geht es um Jobs – im gewerblichen und im kaufmännischen Bereich – sowie um die Ausbildung bei HKL.

Auf allen Kanälen

Die HKL Website informiert seit jeher über das Leistungsangebot des Unternehmens. Ob ein Kunde oder Interessent nach Informationen über das Unternehmen, seine Produkte und Services sucht oder einfach nur wissen möchte, wo sich der nächst gelegene HKL Standort befindet. Auf der HKL Website wird informiert und der schnelle Kontakt zum zuständigen Mitarbeiter hergestellt.

Komfortabel digital

Der Faktor Zeit ist immer ein großes Thema. Daher sind alle Informationen online abrufbar – über Mietmaschinen, Serviceangebote und vieles mehr.

Heute informiert die HKL Website über alle Unternehmensbereiche, bietet Informationen zu HKL und den Wunschprodukten, die mit nur wenigen Klicks angefordert werden können. Auch die Kontaktaufnahme mit geschulten Mitarbeitern ist schnell und einfach.

Das Ziel des digitalen Auftritts von HKL: Die Miet- und Kaufabwicklung soll für den Kunden immer noch komfortabler werden – das steht auch auf der HKL Website immer im Fokus.



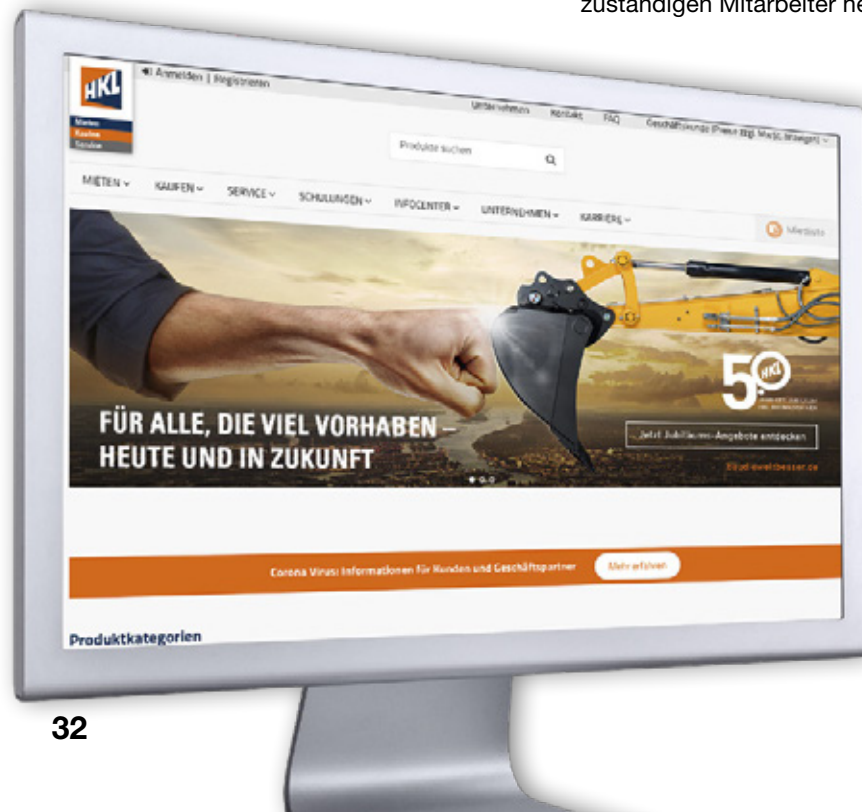
Die erste HKL Website ging
1997 online,
2013 der erste Online-Baushop.

Im Onlineshop

Mit zunehmender Digitalisierung stieg die Nachfrage nach Bestellmöglichkeiten online. 2013 etablierte HKL seinen ersten Baugeräte-Onlineshop, über den Baugeräte und Zubehör bestellt werden konnten. Erneut war HKL Vorreiter, es war der erste Online-Baushop der Branche.

Auf den Social-Media-Kanälen

HKL ist auf allen Social-Media-Kanälen präsent und richtet sich damit auch an die jüngeren Zielgruppen.





Vom Lehrling zum Meister

Das Unternehmen rekrutiert Führungskräfte vorwiegend aus den eigenen Reihen. Es bildet in kaufmännischen und gewerblichen Berufen aus und unterstützt das duale Studium.

Der Schlüssel zum Erfolg sind die eigenen Mitarbeiter. Darum wird bei HKL schon immer die aktive Förderung von Talenten großgeschrieben. Auch rekrutiert das Unternehmen Führungskräfte vorzugsweise aus den eigenen Reihen – der Azubi von heute kann der Betriebsleiter von morgen sein.

Für die unternehmensweite konsequente Personalentwicklung ging vor zwei Jahren die HKL AKADEMIE an den Start. Hier erfolgt die kontinuierliche Fort- und Weiterbildung der Mitarbeiter, zugeschnitten auf den Bedarf der unterschiedlichen Unternehmensbereiche sowie auf die individuellen Karrierewünsche. Ob Mietdisponent, Baushop-Verkäufer, Kundenberater oder Monteur – die Mitarbeiter können sich bei HKL kontinuierlich weiterentwickeln.

Für die neuen Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter organisiert HKL ein umfangreiches Onboarding-Programm. Während der Eingliederung erhalten sie einen Einblick in die Zentralressorts des Unternehmens, das interne Warenwirtschaftssystem, das Baushop-Sortiment sowie die Bereiche

Im Jubiläumsjahr **2020**
starteten **66** Auszubildende.

Chancen bei HKL



Talente willkommen

Mit Broschüren und Videos auf Social-Media-Kanälen, wie auf YouTube, wirbt HKL um neue Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Sicherer Arbeitsplatz

Es sind die Mitarbeiter, die HKL jeden Tag zu einem kompetenten Partner der Kunden machen. Darum investiert HKL kontinuierlich in ihre Ausbildung und Weiterbildung.

Wer sich für HKL entscheidet, dem winken ein fester Karriereplan, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, vielseitige Aufgabenbereiche, ein Miteinander auf Augenhöhe, eine betriebliche Altersvorsorge und ein sicherer Arbeitsplatz.





Guter Teamgeist

Der Ausbildungsstart ist bei HKL sehr umfassend und vielseitig vorbereitet. Mit der HKL Welcome Week starten jedes Jahr die jungen Erwachsenen bei HKL. So fühlen sich alle von Beginn an als Teil des Teams.



Miete und Service und nehmen an verschiedenen Vertriebsstrainings teil. So wird jeder Mitarbeiter von Beginn an in die Lage versetzt, das Unternehmen im Tagesgeschäft gut nach außen vertreten und Kundenfragen von Anfang an qualifiziert beantworten zu können.

Und HKL veranstaltet jedes Jahr sogenannte Trainee Weeks, in denen junge Neuzugänge einen möglichst umfassenden Eindruck vom Unternehmen erhalten und sich gegenseitig kennenlernen. Organisiert von der Personalabteilung sieht das Programm abwechslungsreiche Theorie- und Praxiseinheiten vor – vom Einführungsvortrag über den HKL MIETPARK bis zur ersten eigenen Baggerfahrt. Dabei können viele Erfahrungen ausgetauscht und Fragen direkt beantwortet werden, Kontakte werden aufgebaut und Freundschaften zwischen den neuen Kollegen entstehen. Manche halten über die gesamte Dauer der Unternehmenszugehörigkeit.

Studieren und parallel Berufserfahrungen sammeln ist für einige junge Menschen ebenfalls sehr attraktiv. Gleichzeitig bringen sie Inspiration und neue Perspektiven in das Unternehmen – damit ein echter Mehrwert für beide Seiten. Das weiß auch HKL und bietet seit einigen Jahren duale Studienplätze in den Bereichen Betriebswirtschaftslehre und Wirtschaftsinformatik.

Mit dem Slogan „Für alle, die mehr wollen, HKL.“ wirbt HKL um neue Mitarbeiter und zeigt in seinen Rekrutierungsvideos, was den entscheidenden Unterschied ausmacht und warum sich Bewerber für HKL entscheiden sollten.

HKL sorgt dafür, dass Mitarbeiter Kompetenz aufbauen und lange im Unternehmen bleiben – ein großes Plus für alle Kunden und Partner des Unternehmens, gestern, heute und in der Zukunft.

„Personalentwicklung wird bei uns großgeschrieben. Wir geben unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern Karriereperspektiven und die Chance, ihre persönlichen Stärken für HKL einzusetzen.“



Mieten
Kaufen
Service

Das bekannte Logo –
seit 2015 im neuen Gewand.



BAU DIE WELT BESSER!

In Zeiten von Digitalisierung, internationalem Wettbewerb und Fachkräftemangel sind gelebte Werte ein klarer Mehr-Wert. HKL gibt Kunden, Partnern und Mitarbeitern das Versprechen, Mehr-Werte zu bieten.

Diese Mehr-Werte sind Teil des HKL Profils und sorgen dafür, dass das Unternehmen wahrgenommen wird, wie es ist: als kompetenter Partner, der die Kunden versteht, Qualität liefert und immer ganz in der Nähe ist; als Arbeitgeber, der Talente individuell fördert und auf Chancengleichheit setzt.

Der neue Claim „Bau die Welt besser!“ spiegelt HKLs Bekenntnis zu seinen Werten und ist gleichzeitig Aufforderung, die Welt besser zu gestalten – gemeinsam und mit dem Angebot von HKL. Dies gilt für Kunden und Partner sowie für HKL selbst.

HKL engagiert sich auch außerhalb seines Geschäfts und übernimmt als Unternehmen Verantwortung – beispielsweise durch die Unterstützung sozialer Einrichtungen und Projekte.

Das eigens für das Firmenjubiläum entwickelte „Buddy-Motiv“ begleitet uns durch das ganze Jahr 2020.

AUF UNS IST VERLASS!

Wir sind zuverlässig, pünktlich und haben transparente Abläufe. Wir kommunizieren offen, fair und ehrlich, dabei schaffen wir Vertrauen bei Kunden und Mitarbeitern.

Konkret bedeutet das:
Sicherheit und Kontinuität.

WIR VERSTEHEN UNSERE KUNDEN!

Persönliche Bindung ist wichtig und wir kennen die Anforderungen unserer Kunden. Wir helfen unseren Kunden individuell bei der Erreichung ihrer Ziele und setzen unsere Kompetenz dafür ein.

Konkret bedeutet das:
Zeitersparnis, schnelle Abläufe, richtige Beratung, Individualität und Sicherheit.

WIR BIETEN UNTERSTÜTZUNG UND WISSEN!

Durch unsere Hilfe und Kompetenz schaffen wir Nutzen und Mehrwert für unsere Kunden.

Konkret bedeutet das:
Individuelle Lösungen, Hilfe bei Umsetzung, Idee und Sicherheit.

WIR MACHEN ES EINFACH GUT!

Klare, bequeme und bereichsübergreifende Abläufe erleichtern unseren Kunden die Arbeit. Wir bieten in allen Bereichen dieselbe gute Qualität und liefern ergänzende Lösungen aus einer Hand. Wir erleichtern unseren Kunden die Arbeit durch unser Handeln.

Konkret bedeutet das:
Die Reduzierung des Zeitaufwandes und die Schaffung von Freiräumen für neue Aufgaben.

WIR ARBEITEN ZUSAMMEN!

Im Teamwork fördern und fordern wir fair und gerecht im Sinne der Chancengleichheit. Wir hören uns persönlich und fachlich über alle Ebenen hinweg zu und tauschen Wissen mit unseren Partnern aus.

Konkret bedeutet das:
Motivierte und engagierte Kundenberater, praxisnahe Ergebnisse und ständige Weiterentwicklungen.

UNSERE LEISTUNG IST WERTVOLL!

Wir handeln mit Freude und sind von unserer Qualität überzeugt. Deswegen setzen wir unseren Preis selbstbewusst durch.

Konkret bedeutet das:
Die Sicherheit, mit uns die richtige Entscheidung getroffen zu haben.

WIR ENGAGIEREN UNS FÜR UNSERE UMWELT!

Wir handeln umweltpositiv bei unserer Produkt- und Leistungsauswahl. Auch im sozialen Bereich unterstützen wir sinnvolle Projekte nach unseren Möglichkeiten.

Konkret bedeutet das:
Elektroantriebe in Maschinen, lärm-reduzierte Werkzeuge, umweltgerechte Waschplätze, eigene Stromversorgung durch Blockheizkraftwerk, Unterstützung sozialer Einrichtungen und Projekte.

Es sind die gelebten Werte und viele dieser kleinen Dinge, die das tägliche Miteinander angenehm, verlässlich und partnerschaftlich gestalten. So meistert HKL gemeinsam mit seinen Partnern und Kunden die heutigen und zukünftigen Herausforderungen.

Sortiment auf Grün

Besonders in dieser Zeit, in der Freizeitaktivitäten auch aufgrund der Pandemie verstärkt draußen stattfinden, erfreuen sich öffentliche Parkanlagen großer Beliebtheit. Für die Pflege werden vielfach noch benzinbetriebene Handgeräte genutzt – sie sind laut und stoßen Abgase aus. Die gute Nachricht: Die Nachfrage nach neuen, emissionsfreien Outdoor-Elektrowerkzeugen steigt. Sie arbeiten schon heute mit einer noch vor wenigen Jahren unvorstellbaren Akkuleistung. Und das ist nicht der einzige Vorteil der neuen akkubetriebenen Gerätegeneration.





Joggen, picknicken oder einfach mal mit den Kindern an die frische Luft gehen – Parks werden derzeit stärker denn je als Rennstrecke, Wohnzimmer und Erholungsort genutzt. Gerade für Stadtbewohner sind die „grünen Lungen“ von ganz besonderem Wert.

Flexibler Einsatz

Es entwickelt sich ein immer stärkeres Bewusstsein zur Vermeidung von Emissionen. So verfolgen mittlerweile viele Kommunen das Ziel, in absehbarer Zeit klimaneutral zu sein. Entsprechend setzen auch Galabau-Betriebe, die von den Kommunen mit der Pflege der öffentlichen Grünflächen beauftragt werden, zunehmend auf elektrobetriebene und damit umweltschonende Geräte.

Die Profis in der Grünflächenpflege arbeiten meist mehrere Stunden am Stück mit unterschiedlichen handgeführten Geräten. Dabei haben Akkugeräte gegenüber

herkömmlichen benzinbetriebenen klare Vorteile für die Umwelt. Aber auch in der Handhabung und aus wirtschaftlicher Sicht sind sie eine gute Wahl.

Weniger Lärm

Geräte mit Akkubetrieb arbeiten nicht nur abgasfrei und vibrationsärmer, auch ihre Lärmemissionswerte sind deutlich geringer. Beispielsweise liegt bei Blasgeräten die Lautstärke bei etwa 10 Dezibel unter der eines vergleichbaren benzinbetriebenen Geräts. Gefühlt ist der Lärmpegel sogar um 50 Prozent niedriger. Entsprechend sind die Mitarbeiter von Kommunen geringerer Beeinträchtigung ausgesetzt, Gleiches gilt für die Anwohner. Die leisen Geräte ermöglichen damit auch das Arbeiten außerhalb der Kernzeiten. Das macht Galabau-Betriebe viel flexibler. So kann in der Umgebung von Schulen, Krankenhäusern, Hotels, Friedhöfen oder Spielplätzen fast unbemerkt gearbeitet werden.

Starke Leistung

„Das HKL Sortiment an Akkugeräten ist mittlerweile sehr breit. Die Geräte haben eine mindestens vergleichbare Motorleistung wie Benziner. Im Bereich der Grünpflege halten wir alles bereit, was der Galabau braucht: Laubbläser, Heckenscheren, Freischneider, Kettensägen und Rasenmäher von EGO. Die Geräte werden durch



ELEKTRO-POWER

Alles für die kabellose Baustelle

Immer mehr Elektrowerkzeuge und -maschinen erobern die Baustellen. Aus gutem Grund: denn sie machen Schluss mit Feinstaub, Dieseltank und Lärm. Bei HKL finden Sie Elektro-Power für so gut wie jeden Einsatzzweck:

- Arbeitsbühnen
- Bauwinden
- Kernbohrgeräte
- Heizgeräte
- Bohr-, Meißel- & Kombihämmer
- Lichttechnik
- Dumper

Und das ist nur eine Auswahl! Informieren Sie sich jetzt unter hkl-baumaschinen.de



Das Draußen einfach
unbeschwert genießen

Schont die Umwelt und den Geldbeutel

kraftvolle Elektromotoren angetrieben, verfügen über leistungsstarke Akkus und ermöglichen ein besonders effizientes und umweltfreundliches Arbeiten“, fasst Sebastian Kunert, Verkäufer im HKL BAUSHOP und Experte für Akkugeräte, zusammen.

Niedrige Betriebskosten

Neben niedrigen Reparaturkosten – bei Akkurasenmähern beispielsweise muss kein verstopfter Vergaser gewechselt werden – spielen bei der Entscheidung für die Umstellung auf Elektrobetrieb auch die geringeren Betriebskosten der Geräte eine entscheidende Rolle.



Zum Vergleich: Die Betriebskosten eines E-Geräts von EGO pro Monat entsprechen etwa denen eines vergleichbaren konventionellen Geräts mit Zweitaktmotor pro Tag. Auch gehören bei den E-Geräten zeitaufwendige Wartungen der Vergangenheit an.

Neueste Technik

Sämtliche E-Geräte von HKL verfügen über die neueste Akkutechnik. Der Ladevorgang liegt teilweise bei nur noch 30 Minuten. Dann sind die Geräte bis zu einem Tag einsetzbar. Ein Rückentragesystem gewährleistet das komfortable und ausgewogene Tragen des Akkus über mehrere Stunden. Die neuen Akkus sind so robust konzipiert, dass Regengüsse und selbst harte Stöße kein Problem für sie sind.

Mit der neuen Generation der elektrobetriebenen Handgeräte können Gemeinden und Galabaubetriebe ihre Arbeit Schritt für Schritt auf Grün umstellen – zum Schutz der Umwelt und der eigenen Mitarbeiter.

Fazit: Die HKL Welt ist orange-blau, aber eben auch grün. ■

Sebastian Kunert ist Kundenberater für Grünflächentechnik im Baushop bei HKL und weiß, welche Geräte sich für die Pflege von Grünanlagen besonders eignen. Auf der NordBau 2019 stellte er die neue Generation der akkubetriebenen Handgeräte aus dem HKL BAUSHOP vor, die viel Interesse fand. Mit der steigenden Nachfrage nach emissionsfreien Heckenscheren, Laubsaugern und Motorsägen baut HKL sein Sortiment im Bereich der Akkugeräte immer weiter aus.



Die mobilen Raumsysteme von HKL sind echte Allrounder und vielseitig einsetzbar – das stellt auch der aktuelle Einsatz am Klinikum Fürth unter Beweis. Hier entlasten zehn kurzfristig im nahe gelegenen Raumsystemcenter angeforderte Raumsysteme die zentrale Notaufnahme während der Corona-Krise. Die Container beherbergen ein Patientensichtungszentrum sowie ein ambulantes Behandlungszentrum.

Gute Zusammenarbeit: Innerhalb von nur drei Werktagen wurden die zwei neuen Anlaufstellen in einer gemeinschaftlichen Aktion geplant, geliefert und fertig montiert. Neben dem Klinikum Fürth und HKL waren auch das THW, der Katastrophenschutz, das Bayerische Rote Kreuz, die Stadt und Feuerwehr Fürth sowie die hiesige Spedition Planer und die Montagefirmen Bak und Lacny an dem Konzept beteiligt.

Im Einsatz für die Gesundheit

HKL Container dienen als Sichtung- und ambulanter Behandlungsraum für das Klinikum Fürth. In zwei voneinander getrennten HKL Doppelanlagen erfolgt hier die ambulante Sichtung, Behandlung und Entlassung neuer Patienten.



Die aus vier Containern zusammengesetzte Anlage bietet ausreichend Platz für die Annahme und Sichtung von neuen Patienten unter Einhaltung des notwendigen Sicherheitsabstands. Dort wird entschieden, ob Patienten stationär aufgenommen werden müssen. Diese gehen direkt in die zentrale Notaufnahme und werden in die Klinik eingewiesen. Ist dies nicht erforderlich, erfolgt die weitere ambulante Behandlung und Entlassung in zwei voneinander getrennten Doppelanlagen. Zwei abschließbare Einzelcontainer ermöglichen zudem die gesicherte Lagerung der Sicherheitsausrüstung wie beispielsweise Schutzmasken und -anzüge.

Dr. Rainer Krämer, Oberarzt der Zentralen Notaufnahme des Klinikums Fürth, sagt: „Mit den vier Containern von HKL können wir die Eingangssituation an der Notaufnahme deutlich entzerren. Das ist in Zeiten täglich steigender Corona-Infektionen von unschätzbarem Wert. Und was uns besonders freut: Die Bevölkerung nimmt die ungewöhnlichen Behandlungsräume sehr positiv an.“

„In wenigen Tagen von der ersten Skizze bis zum fertig ausgestatteten Behandlungszentrum. Das ist schnell. Dieses Tempo konnten wir vorlegen, weil alle Partner Hand in Hand gearbeitet haben“, erklärt Joachim Brock, HKL Kundenberater Raumsysteme.

Neben Standard- und Zweiraumcontainern umfasst das HKL Sortiment auch komplette Systemanlagen – darunter Büro-, Sanitär-, Unterkunfts- und Spezialcontainer. Die schnelle Verfügbarkeit sichern HKL Raumsystemcenter in allen Ballungsgebieten sowie ausreichende Mietkontingente in jedem Bundesland. ■

Das Klinikum Fürth zählt 770 Betten, etwa 100.000 Patienten pro Jahr und 2.600 Mitarbeiter. Das Gebäude wurde 1931 eröffnet. Es wurde mit seinen lichtdurchfluteten Gängen, den großzügigen Räumen sowie den Sonnen- und Ruheterrassen seinerzeit als architektonisches Meisterstück bezeichnet.

HKL Raumsysteme entlasten hier die Eingangssituation der Notaufnahme. Zusätzlich dienen speziell für diesen besonderen Einsatz ausgestattete Container als ambulantes Behandlungszentrum.



Ob auf Autobahnen, Landstraßen oder in der Innenstadt: Baustellen müssen gefahrensicher gekennzeichnet und abgesperrt sein. Ein umfassendes Sortiment an Absperrtechnik wie Bauzäune, Leitbaken und Absturzsicherungen können bei HKL gekauft oder flexibel gemietet werden. Auch abseits von Baustellen werden Absperrungen, Beschilderungen und Markierungen zur Wegeleitung verwendet – zum Beispiel bei Events, an Orten mit beengten Platzverhältnissen oder für die Absicherung von Gefahrenstellen.

Beschilderung

- Große Auswahl an Dreiecken, Rechtecken, Ronden und sonstigen Formen
- Alle Verkehrszeichen gemäß StVO
- Weitere Baustellenschilder zur Absicherung von Gefahrenstellen
- Schnelle Lieferung direkt zum Einsatzort

Bauzaun

- Sendzimirverzinkt
- Umlaufender Rohrrahmen
- Leichtes Handling und leichter Transport
- Funktionelle und sichere Abgrenzung



Ab 2021:
ASR-A5.2-Schulungen
(Seminar „Der Verantwortliche für die Sicherung von Arbeitsstellen an Straßen im Bau“) online und in allen HKL Centern.

Info und Anmeldung unter:
www.hkl-baumaschinen.de/sicher-ist-sicher



SAFETY FIRST!



Leitbake

- BAST-geprüft
- Verschiedene Formate erhältlich
- Leicht, stabil und witterungsbeständig
- Optional mit Standrohr und Fußplatte

Warnleuchte

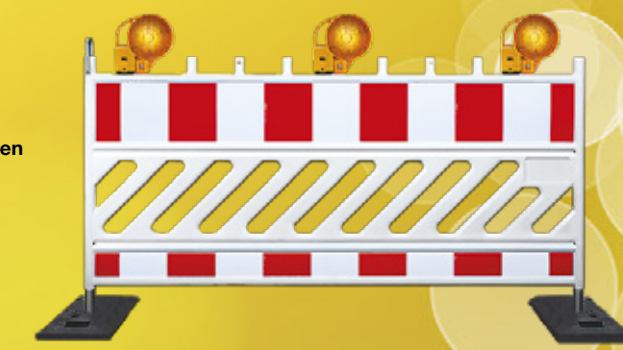
- Batteriebetrieben oder mit Kabelverbindung
- Schnelle Montage auf Bakensystem
- Linsendurchmesser 200 mm
- Effektive Lichtstärke bis 600 cd

Absturzsicherung

- Gemäß TL und ZTV-SA
- Leicht, stabil und witterungsbeständig
- Mit Aufnahmevorrichtung für Warnleuchten

Lichtsignalanlage

- Für einspurige Verkehrsführung
- Geprüft nach TL
- Kompakte und handliche Bauform
- Bis zu 700 Stunden Betriebszeit



Ob große Projekte im Tief- und Hochbau oder kleinere im Baunebengewerbe – Bauunternehmen und Gewerke benötigen zuverlässige Maschinenpower, oft mit spezifischen Anforderungen. Genau darauf ist der HKL MIETPARK perfekt ausgerichtet mit seinem großen Sortiment an Maschinen und Geräten, die flexibel gemietet werden können.

Zwei aktuelle Einsätze zeigen beispielhaft, wie HKL den individuellen Kundenbedürfnissen begegnet – im Gleisbau und bei der Fassadengestaltung.

Von Tief bis Hoch

Besondere Anforderungen – kein Problem!

Ein Querschnitt des gesamten Mietpark-Sortiments ist an der Poeler Straße in Wismar im Einsatz. Dort unterstützen mehrere Bagger und Radlader, Walzen und Vibrationsplatten, Stromerzeuger und Lichtgiraffen den Bau einer dreigleisigen Eisenbahnüberführung. „Das Projekt soll die Verkehrslage auf der Poeler Straße nachhaltig verbessern. Nach der Fertigstellung können Fußgänger, Radfahrer, Autos, Busse und Rettungsfahrzeuge die Gleise einfach unterqueren“, erklärt Holger Brinke, Projektleiter der verantwortlichen BUG Verkehrsbau SE. „Gleisbaustellen haben fast immer sehr umfassende Anforderungen. Das ist mit HKL kein Problem – darauf können wir uns immer verlassen. Die Maschinen und Geräte aus dem HKL MIETPARK laufen einwandfrei und werden nach unserem Bedarf mit verschiedenen Anbauteilen geliefert.“ Aktuell ist das Gleisbauprojekt Wismars größte Baustelle: Die Straße wird über 177 Meter abgesenkt und auf einer Straßenseite zusätzlich um einen Fuß- und Radweg erweitert. Außerdem werden die Gleisanlagen des Seehafens Wismar angepasst. Im Sommer 2022 sollen die Bauarbeiten abgeschlossen und die Poeler Straße ohne Unterbrechung passierbar sein.



Die BUG Verkehrsbau SE mietet für Gleisbauarbeiten in Wismar viele unterschiedliche Maschinen aus dem HKL MIETPARK.





Der HKL MIETPARK ermöglicht Unternehmen aus allen Branchen die flexible Maschinenmiete und damit zuverlässige Unterstützung für jedes Projekt – auf der Großbaustelle ebenso wie bei kleinen Einsätzen im Baunebengewerbe.



Das ging ruckzuck!

Das Messezentrum Bad Salzungen erstrahlt im neuen Look: Etwa 4.500 Quadratmeter Fassadenfläche sollte in den Farben der Corporate Identity gestrichen werden. Im nahegelegenen HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Bielefeld (ATC) war die dafür passende Mietmaschine schnell gefunden: eine Manitou Man'go 12. Die Gelenk-Teleskopbühne überzeugte während des sechswöchigen Einsatzes mit ihrer hohen Wendigkeit, einem leisen Dieselmotor und geringem Kraftstoffverbrauch. „Wir haben zum ersten Mal eine Maschine bei HKL gemietet und sind sehr zufrieden.“

Von der Betreuung durch Martin Uhlig bis zur Lieferung hat alles einwandfrei geklappt. Zum Abschluss hin benötigten wir eine Arbeitsbühne mit etwas höherer Reichweite: Ein Anruf im HKL Center und bereits am nächsten Tag wurde die Maschine getauscht – das ging ruckzuck“, berichtet Volker Schütz, Projektleiter des Messezentrums Bad Salzungen.

Malermeister Nordmann aus Bad Salzungen mietet im ATC Bielefeld eine Manitou Man'go 12 zum Streichen der Außenfassade des Messezentrums OWL. Vorteile: der leise Dieselmotor mit geringem Kraftstoffverbrauch und die Wendigkeit.



Angemietet,

angeliefert,

abgeholt!

ARBEITSBÜHNEN & TELESKOPMASCHINEN

Mit Profi-Equipment jeden Job stemmen

Es geht aufwärts – mieten Sie Ihre passende Arbeitsbühne oder Teleskopmaschine in einem unserer neun Spezialcenter. Und profitieren Sie von kompetenter Beratung, pünktlicher Anlieferung sowie zertifizierten Schulungen!

Unsere Spezialcenter:

- ✓ ATC Berlin/Brandenburg
- ✓ ATC Bielefeld
- ✓ ATC Dortmund
- ✓ ATC Frankfurt
- ✓ ATC Hamburg
- ✓ ATC Köln
- ✓ ATC Leipzig
- ✓ ATC Nürnberg
- ✓ ATC Stuttgart

Jetzt auch online: IPAF-Schulungen

Zertifiziert, effizient und dabei völlig kontaktlos. Ab sofort bietet HKL auch Online-IPAF-Schulungen für alle Anwender von Hubarbeitsbühnen an.

Jeder Teilnehmer, der eine Prüfung bestanden hat, erhält eine **PAL Card** (Powered Access Licence). Sie ist in Deutschland und zahlreichen weiteren Ländern als Befähigungsnachweis anerkannt. So sind Bediener und Einweiser im Praxiseinsatz und rechtlich auf der sicheren Seite.

**HKL IST ZERTIFIZIERTER
IPAF-SCHULUNGSPARTNER**



Sicherheit steht auf jeder Baustelle an erster Stelle. Deshalb dürfen gemäß Arbeitsschutzgesetz und Berufsgenossenschaften nur dafür ausgebildete Personen mit dem Bedienen von Arbeitsbühnen beauftragt werden. Ein entsprechendes Zertifikat ist erforderlich.

Damit die wichtigen Kenntnisse jederzeit erworben werden können, bietet HKL als Kompetenzcenter und zertifizierter IPAF-Schulungspartner alle relevanten Pflichtschulungen zur sicheren Handhabung und effektiven Nutzung von Höhenzugangstechnik an – vor Ort und online. Die Qualität des Online-Trainings entspricht dem hohen HKL Standard für Schulungen und versteht sich als kontaktlose Ergänzung zu den weiteren Angeboten der HKL AKADEMIE.

Es können folgende Schulungen online absolviert werden:

IPAF-eLearning

- **Arbeitsbühnen – Bediener-Schulungen der Maschinenkat. 1a/1b/3a/3b nach DGUV 308-008**
- **Arbeitsbühnen – Führungskräfte-Schulung (Manager-Kurs)**
- **Jährliche Unterweisung gemäß DGUV**

Mehr Infos und Anmeldung unter:
hkl-baumaschinen.de/ipaf-elearning

**PROSPEKT ANFORDERN
ODER ONLINE GEHEN**

Die IPAF (International Powered Access Federation) ist eine „Not-for-Profit“-Organisation, die durch verschiedene Angebote und Leistungen den sicheren und effektiven Einsatz von Höhenzugangstechnik fördert.

Das IPAF-Schulungsprogramm wurde von Experten entwickelt und vom deutschen TÜV nach ISO 18878:2004 zertifiziert.



In allen HKL Spezialcentern für Arbeitsbühnen und Teleskopmaschinen können ebenfalls Schulungen vor Ort gebucht werden. Zur Buchung einfach über die HKL Website per Klick auf den Link des gewünschten Centers gehen.

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Berlin/Brandenburg
Frankfurter Chaussee 56 a
15370 Vogelsdorf

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Bielefeld
Bunzlauer Straße 13
33719 Bielefeld

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Dortmund
Bünnerhelfstraße 31 a
44379 Dortmund

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Frankfurt am Main
Industriestraße 6 – 10
65439 Flörsheim-Weilbach

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Hamburg
Rahlstedter Grenzweg 8
22143 Hamburg

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Köln
Niederlasser Straße 13
51147 Köln Lind

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Leipzig
Föppelstraße 4
04347 Leipzig

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Nürnberg
Wiesbadener Straße 7 a
90427 Nürnberg

HKL Arbeitsbühnen- und Teleskopcenter Stuttgart
Sandwiesenstraße 21
71334 Waiblingen

STARKE GALA- LADER

Für die vielseitigen Anforderungen im Garten- und Landschaftsbau sind Erfahrung und eine gute Ausrüstung gefragt. Ferdinand Wiese & Sohn GmbH (W&S) aus Hamburg hat in über 70 Jahren zahlreiche Projekte von öffentlichen, gewerblichen und privaten Kunden verwirklicht und schätzt das umfassende Sortiment und den zuverlässigen Service von HKL. Im Juni kaufte der Garten- und Landschaftsbau-Spezialist gleich fünf neue Kramer Radlader für die Gestaltung und Pflege von Grünflächen, Baumarbeiten und alle Arbeiten, die sonst noch anfallen.

Zuverlässigkeit und Leistungsstärke sind für W&S wichtig. Daniel Hahn, W&S Geschäftsführer, und Christoph Deuter, HKL Verkaufsleiter, setzen bei der Zusammenstellung des neuen Fuhrparks auf den engen Austausch miteinander.

Die Wahl fiel auf fünf Radlader aus dem Haus Kramer. Diese überzeugen mit ihrer hohen Standsicherheit und extremen Wendigkeit. Besonderheit ist der brandneue Kramer 5050, der mit seinem äußerst geringen Eigengewicht von 2.620 Kilo und einer Kipplast von bis zu 1.700 Kilo auch für Einsätze im Bereich der Dachbegrünung einsetzbar ist. Außerdem wurden ein Kramer 8115 für Baustellen mit größeren Erdarbeiten sowie drei weitere leistungsstarke Kramer 5085 mit Allradlenkung für beengte Einsatzorte ausgewählt.

Als langjähriger Kunde kennt und nutzt W&S das Komplettangebot aus Mieten, Kaufen und Service. Dazu gehört auch die regelmäßige Wartung und bei Bedarf Instandsetzung der Maschinen in den HKL Werkstätten.

Für die Zusammenstellung des neuen Fuhrparks und die individuelle Lackierung wendete sich Daniel Hahn (rechts), Geschäftsführer Ferdinand Wiese & Sohn GmbH, im Frühsommer vertrauensvoll an HKL Verkaufsleiter Christoph Deuter (links).



IN ZAHLEN

1970

Firmengründung

Vertragsunterzeichnung am Autobahnkreuz Hamburg/Kiel/Lübeck.

1972

HKL MIETPARK

HKL ist der erste Anbieter von Baumaschinen zur Miete in Deutschland.

1997

Firmenwebsite geht online

Unter www.hkl-baumaschinen.de zeigt HKL sein komplettes Produkt- und Leistungsangebot und ist damit Vorreiter der Branche.

1980

Neue Zentrale

HKL bezieht die neue Zentrale in Hamburg-Hummelsbüttel.

1989

Expansion gen Ost

Direkt nach dem Mauerfall eröffnet HKL das erste Center in den neuen Bundesländern, in Rostock, weitere folgen bald.

2012

Grüß Gott, Österreich!

Das erste Center im Alpenland wird in Wien eröffnet.



Schönes Geburtstagsgeschenk: Laut International Rental News (IRN) steht HKL im Jahr 2020 auf Platz 34 unter den Top 100 der weltweit größten Baumaschinenvermieter!

2020

Jubiläumsjahr

HKL feiert 50-jähriges Bestehen! Heute hat HKL über 150 Center in Deutschland, Österreich und Polen.

1999

Endlich Baushop

Der erste HKL BAUSHOP nimmt seinen Betrieb auf mit Kleinmaschinen und Geräten zum Kauf.

Mehr Center.

„Eine Autostunde – weiter ist keine Niederlassung von Ihnen entfernt“ ist seit den 1990er-Jahren das Credo von HKL und gilt bis heute. Auch das Jubiläumsjahr 2020 steht darum im Zeichen von Investition und Expansion: HKL eröffnet fünf neue Center in Bayern, Berlin, Hessen und NRW.

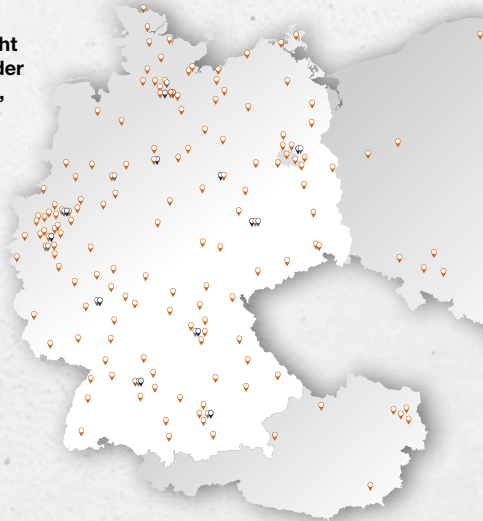
Mehr Expertise für NRW

Das neue HKL Center Hamm eröffnete Mitte Mai. Es ist ein großzügiger moderner Neubau auf einem rund 5.700 Quadratmetern großen Grundstück. Hier finden Kunden neben dem umfassenden HKL Sortiment ein erweitertes Angebot an Höhentechik und Raumsystemen, eine hochmoderne Servicewerkstatt sowie einen großen HKL BAUSHOP. Raumsysteme können auf der für 96 Einheiten ausgelegten großen Lagerfläche individuell ausgestattet werden – ein weiteres Service-Plus.

Das neue HKL Center Hamm an der Römerstraße 109 a ist in vertrauter Zusammenarbeit mit der Firma Bernhard Heckmann GmbH & Co. KG entstanden – einem langjährigen ortsansässigen Partner und HKL Kunden.



Ein Blick auf die Karte macht deutlich: HKL ist immer in der Nähe – in über 150 Centern, mit 150 Kundendienstfahrzeugen, einer 24/7-Erreichbarkeit und rund 1.400 Mitarbeitern.



Mehr Power für Dresden

Anfang Juni eröffnete HKL in Dresden ein zweites Center. Auch dieses Center verfügt mit rund 6.000 Quadratmetern über eine großzügige Grundstücksfläche. Neben einem umfassenden Produktportfolio mit Baggern, Radladern, Nutzfahrzeugen und Bauwagen in großer Stückzahl ergänzen Raumsysteme sowie eine Auswahl an Arbeitsbühnen und Teleskopmaschinen das Angebot. Auch verfügt das Center über eine moderne Werkstatt für den Service an Kundenmaschinen und Maschinen aus dem eigenen Mietpark. Im angegliederten großen HKL BAUSHOP ist eine große Auswahl erhältlich – von Baugeräten, Kleinmaschinen und Werkzeugen bis hin zu Baustellenausrüstung und -sicherung.

Mehr Center für Berlin

Mit der Eröffnung des neuen Centers in Berlin-Adlershof im August ist HKL gleich viermal in Berlin vertreten. Das Grundstück umfasst eine Fläche von 2.500 Quadratmetern, das Gebäude wurde in modularer Bauweise neu errichtet. Hier bietet HKL das typische Komplettangebot aus Mietpark und Baushop. Das bedeutet auch für den Großraum Berlin mehr Nähe und kürzere Wege für den Kunden.



Seit Juni ist das zweite Center in Dresden an der Kötzschenbroder Straße 140 für Kunden aus Industrie, Handwerk und Kommunen in der und um die Elbmetropole gut zu erreichen.

Seit 1993 ist HKL im Großraum Berlin-Brandenburg als Baumaschinenspezialist und verlässlicher Partner stark positioniert. Im Zentrum der Bundeshauptstadt sorgt das neue HKL Center in Berlin-Adlershof für noch kürzere Wege und eine schnellere Erreichbarkeit.

Mehr Expansion

Weitere Center sind für dieses Jahr noch in Forchheim und Fulda geplant. So verdichtet HKL stetig sein Centernetz und folgt damit seiner Maßgabe größtmöglicher Kundennähe. Alle Center überzeugen mit Modernität, zukunftsorientierten Serviceleistungen, hochwertigen Produkten in großer Auswahl und rundum kompetenter Beratung. ■

Mehr Nähe.

FRISCH GESTRICHEN

Dank HKL Höhentechnik erstrahlt die Cap San Diego seit April dieses Jahrs in neuem Glanz, denn das Museumsschiff im Hamburger Hafen musste entrostet und neu lackiert werden. Für den Höhenzugang mietete die verantwortliche Cap San Diego Betriebsgesellschaft mbH eine Raupenbühne Leo15GT aus dem nahe gelegenen HKL ATC Hamburg. Dank ihres geringen Gewichts von 1,8 Tonnen konnte die Arbeitsbühne mit dem schiffs-eigenen Ladegeschirr auf das Deck gehoben und dort an den Aufbauten des Schiffs für alle anfallenden Renovierungsarbeiten eingesetzt werden – Schiff ahoi!



GUTER SCHNITT

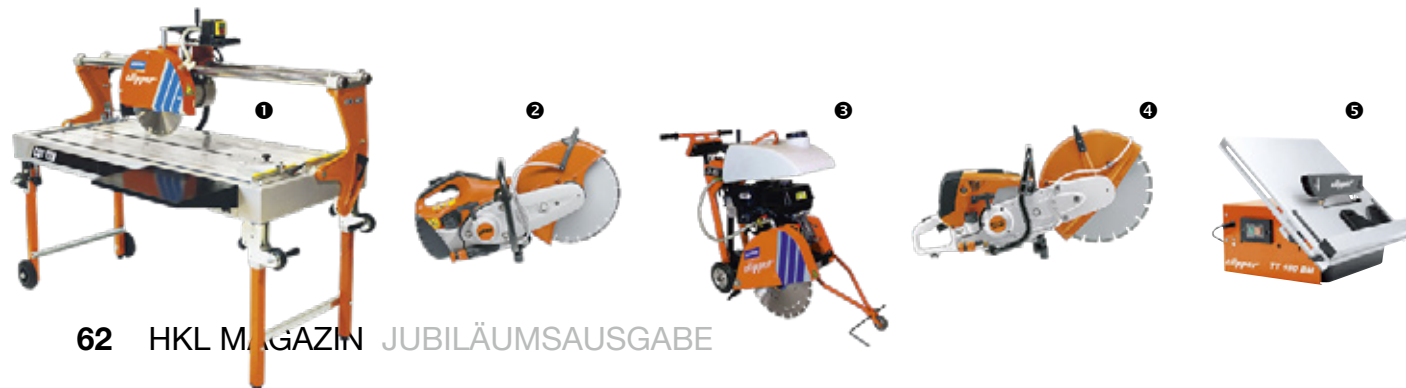
Ob auf dem Weg zur Arbeit, zum Stadtbummel oder beim Entspannen auf der Terrasse – die Geräuschkulisse einer Baustelle kann schnell als störend empfunden werden. Dennoch ist das laute Schneiden von Baumaterialien oft nicht zu vermeiden. Eine Lösung bietet HKL mit den schallgedämpften Silencio Diamantscheiben von Norton: Sie senken den Geräuschpegel um das bis zu 30-fache.

HKL hält ein breites Sortiment an geräusch- und vibrationsarmen Sägen und Schneidegeräten mit der Norton Silencio Premium Diamantscheibe bereit – zum Beispiel für den Straßen- und Galabau sowie den Trockenbau. Die Diamantscheibe wurde mit zehn Innovations- und Sicherheitspreisen ausgezeichnet.

Mehr zum Thema finden Sie unter hkl-baumaschinen.de und hkl-baushop.de. Schauen Sie doch mal rein – wir freuen uns auf Sie!

Die Diamantscheiben sind Bestandteil der umfassenden Produktauswahl des HKL Sortiments – verwendbar in Tisch- und Blocksteinsägen sowie in Fugen- und Fliesenschneidern. Die Vorteile der Silencio Diamantscheiben liegen klar auf der Hand: Sie sind geräusch- und vibrationsarm, erreichen eine 20 Prozent höhere Standzeit und ihre Schnittgeschwindigkeit liegt um 30 Prozent höher. Die Geräuschreduktion wird dank ihrer „Sandwich“-Bauweise und patentierter Wasserwege erreicht. Davon profitieren Umfeld und Bediener.

Dank des integrierten Lärmschutzes trägt die Norton Silencio Premium Diamantscheibe wirkungsvoll zum Arbeitsschutz bei, erfüllt alle gesetzlichen Normen und ist in lärmsensiblen Gebieten wie Stadtzentren und Wohnbereichen sowie in der Nähe von Schulen und Krankenhäusern die optimale Wahl. ■



EFFIZIENT!

5 Die Norton Clipper Fliesenschneidmaschine TT 180 bietet viele Vorteile für schwere Arbeiten: Sie hat ein geringes Gewicht, kann dank abnehmbarer Wasserwanne einfach gesäubert werden und ihr schwenkbarer Schneidetisch ermöglicht Schnitte von 0 bis 45 Grad.

LEICHT!

1 Die Norton Clipper Tischsäge CST Aluminium ist sehr leicht. Ihre einklappbaren Füße ermöglichen einen mühelosen Transport.

PRÄZISE!

2 Das Stihl Antivibrationssystem gewährleistet die sichere Führung des Trennschleifers TS 420 im Schnitt.

VIELSEITIG!

3 Das Schneiden von Fugen in Asphalt oder Teer, Pflasterstein, Bordsteinen, Betonteilen und anderen Materialien ist eine Leichtigkeit für den Norton Clipper Fugenschneider CS451.

STARK!

4 Der Stihl Trennschleifer TS 800 verfügt über eine hohe Motorleistung. Er eignet sich damit besonders für schwere Schnittaufgaben und spart dank seines Zweitaktmotors mit 2-MIX-Technik bis zu 20 Prozent Kraftstoff.



Für alle, die genauer erfahren wollen, wie leise gebaut werden kann: Alle Detailinformationen zur Silencio Diamantscheibe gibt's unter prospekte.hkl-baumaschinen.de



❶ Die Elektro Walter Böhme GmbH aus Hagen mietete fünf Genie Scherenbühnen zum Ausbau eines Supermarktes.

❷ HKL Absperrung im höchstgelegenen Bergdorf Deutschlands an der Hornbahn-Hindelang im Allgäu.

❸ HKL Lagercontainer am Shopping City Süd, dem größten Shoppingcenter Österreichs in Wiener Neudorf.

❹ Bauzäune aus dem HKL MIETPARK im Einsatz zur Pflege des Jena Paradieses, der grünen Oase im Stadtzentrum von Jena.

❺ Beim Böschungsbau in Hamburgs Norden: ein kompakter Yanmar Raupenbagger im Einsatz zwischen Wanderweg und Sportanlage.

❻ HKL Maschinen im Einsatz für den Ausbau des Ballindamms in Hamburgs Innenstadt – Alsterblick inklusive.



Danke!
Sie sind mit Abstand
die besten Kunden!



❷ Seit März gibt es im HKL Center in Oberschleißheim Beratung mit Frischluftgarantie.

❸ Standsicher trotz kräftiger Ostseebrise: HKL Bauzäune an der Küste von Fehmarn.

Bei Nacht und Nebel

Bauvorhaben sind in der Regel zeitkritisch und erfordern somit ein hohes Maß an Flexibilität. Mit der Overnight-Lieferung von HKL werden Baumaschinen deutschlandweit rund um die Uhr geliefert. Der 24-Stunden-Service und ein bundesweites Logistiknetz mit überwiegend eigenen Transportfahrzeugen sorgen für pünktliche und zuverlässige Lieferungen – denn Kundenzufriedenheit steht bei HKL an oberster Stelle.

Manche Bauprojekte erweisen sich als besonders große Herausforderungen. Teilweise kann nur zu Zeiten gearbeitet werden, an denen sich keine Verkehrsteilnehmer in Baustellennähe aufhalten. In solchen Fällen können Nachtbaustellen von Vorteil sein, sie stellen aber erhöhte Anforderungen an alle Beteiligten. HKL bietet mit einem 24-Stunden-Service die besten Voraussetzungen dafür.

Freitagabend, 23 Uhr: In wenigen Minuten wird die Autobahn A7 in Hamburg-Stellingen für den Straßenverkehr gesperrt. Pünktlich zur Ankunft der angemieteten Maschinen. Mit der Overnight-Lieferung sorgt HKL für die benötigte Flexibilität der Bauunternehmen. Dafür bringen HKL Spediteure die Baumaschinen zu jeder Tages- und Nachtzeit an ihren Einsatzort – deutschlandweit und auch am Wochenende. So wurden beispielsweise mehrere Maschinen in der Nacht an die A7 in Hamburg-Stellingen geliefert.

„Auf die pünktliche und zuverlässige Lieferung von HKL ist Verlass. Die Maschinen sind unmittelbar nach der Anlieferung einsatzbereit – das ist viel wert und spart Zeit“, sagt Kai Millfahrt, Bauleiter Wilko Wagner GmbH, verantwortlich für den Brückenrückbau an der A7. ■



Der HKL Einsatz am „Hamburger Deckel“ an der A7 zeigt: Geliefert wird jederzeit alles, was benötigt wird. Pünktlich mit Beginn der Autobahnsperrung waren die Maschinen vor Ort.

Falls kurzfristig eine neue Maschine oder Ersatz für eine bereits gemietete Baumaschine benötigt wird, stellt HKL in kürzester Zeit eine hochwertige Maschine zur Verfügung. Mit modernen Transportfahrzeugen werden die gewünschten Maschinen aus dem HKL MIETPARK schnell und einfach vom nächsten HKL Center direkt auf die Baustelle geliefert. Dazu kommt, dass der zuverlässige Hol- und Bringservice auch innerhalb der Baustellen angeboten wird.

Der HKL MIETPARK beinhaltet über 80.000 Mieteinheiten und erstreckt sich über 150 Center in Deutschland und Österreich sowie weitere Niederlassungen in Polen. Alle Mietstationen liegen verkehrsgünstig und bieten einen dauerhaften Transportservice. Das weite Logistiknetz von HKL sorgt dafür, dass jederzeit ausreichend Transportfahrzeuge sowie HKL Spediteure bereitstehen. So kann eine pünktliche Lieferung zum gewünschten Ort und Zeitpunkt jederzeit garantiert werden.

Dabei profitieren die Kunden stets von dem 24-Stunden-Service. Ein kurzer Anruf genügt und sofort ist die benötigte Maschine auf dem Weg.

Bei Tag und bei Nacht.

Alles für den perfekten Grünschnitt

Unser Experte Adrian Stanciu ist mit seiner Firma Multibau seit 2004 Kunde bei HKL.

Sein Rat:
Einfach mal im HKL BAUSHOP vorbeischaun und die große Auswahl an Markengeräten und Werkzeugen kennenlernen.

Handwerkerprofi Adrian Stanciu bezieht seit vielen Jahren sein Equipment von HKL. Der Fachmann weiß genau, worauf es ankommt, auch wenn es um Garten- und Grünpflege geht. Heute nimmt er die akkubetriebenen EGO Gartengeräte aus dem HKL BAUSHOP genauer unter die Lupe.

An Leistungsfähigkeit mangelt es keinem der EGO Geräte. Dazu kommen viele gute Features. Beispielsweise startet man die Kettensäge ganz einfach per Knopfdruck. Man vermeidet damit ruckartige Bewegungen – das ist besonders wichtig für sicheres Arbeiten in der Höhe wie beim Baumschnitt. Außerdem kann ich mir den Akku je nach Einsatz aussuchen und bei kurzer Dauer Gewicht einsparen.

Den ganzen Tag nur Benzin zu riechen, ist alles andere als schön. Das bleibt mir mit den Elektromaschinen erspart, auch wird durch sie die Luft nicht verschmutzt, das ist heute besonders wichtig. Neben der Umwelt werden auch unsere Gelenke geschützt. So hat die EGO Heckenschere eine geringe Vibration und lässt sich sehr gut führen.

Umweltschutz und Arbeitsschutz

Wenn wir den Auftraggebern gerecht werden wollen, müssen wir dann arbeiten, wann wir können, und nicht nur, wann wir dürfen. Jetzt wird morgens und abends gearbeitet, jenseits der Kernzeiten und das auch in geräuschsensiblen Bereichen. Wohnanlagen, Schulen, Altersheime, Krankenhäuser und Kitas – dort werden wir eingesetzt. Unsere Auftraggeber erwarten, dass die Arbeit schnell und flexibel erledigt wird. Gleichzeitig haben sie die Anforderung, dass dies leise geschieht, damit sie selbst und andere nicht beeinträchtigt werden. Dank der leisen EGO Geräte ist das möglich. So schützen wir alle um uns herum und gleichzeitig auch unsere Ohren.

Effizienz und Flexibilität

HKL ist wirklich immer up to date. So ist auch der leistungsstärkste Laubbläser auf dem Markt hier zu bekommen. Damit ist man ruckzuck fertig mit der Arbeit. Auch mit dem akkubetriebenen Freischneider spart man wirklich Zeit. Die Fadenverlängerung lässt sich mit Tipp-Automatik bedienen. Man muss nicht mehr mit der Hand nachhelfen, das ist eine super Erleichterung.

Fazit: Die EGO Geräte überzeugen wirklich auf ganzer Linie. Man muss keinen Gehörschutz mehr tragen und keine Abgase einatmen – da macht die Arbeit richtig Spaß! ■



HKL MAGAZIN

Jubiläumsausgabe Sommer 2020

Herausgeber

HKL BAUMASCHINEN GmbH
Lademannbogen 130
22339 Hamburg
T +49 40 53802-1
F +49 40 5382710
info@hkl-baumaschinen.de

Redaktion

HKL BAUMASCHINEN, Ulf Böge
CREAM COMMUNICATION, Hamburg

Art Direktion/Layout

design-brigade, Hamburg

Druck

Volker Hinzke GmbH, Lübeck

Bildnachweis

Hersteller-/Werksbilder (div.)
HKL BAUMASCHINEN (div.)
CREAM COMMUNICATION (div.)
Desirée Buchwald (div.)
Melanie Dreyse (div.)
Astrid Flohr (S. 03, S. 59)
www.foto-zentrum-leipzig.de (S. 11)
Bauforum24 GmbH & Co. KG (S. 18)
Adobe Stock – Nara (S. 32)
Adobe Stock – Tsiumpa (S. 33)
Christian Wyrwa (S. 34/35, S. 36/37)
Adobe Stock – detshana (S. 38/39, S. 74)
Adobe Stock – Brad Pict (S. 42)
Adobe Stock – pikselstock (S. 46)
Klinikum Fürth – Christian Horn (S. 47)
Adobe Stock – pixelliebe (S. 48/49)
Farbgewalt (S. 50/51)
Adobe Stock – Butch (S. 60)
Adobe Stock – Thomas Söllner (S. 68/69)
Adobe Stock – nokturnal (S. 70)
Adobe Stock – Dario (S. 72)

Neue Firma, neue Projekte, neue Maschinen – so das Credo der Stricker Rose Rail GmbH. Die von zwei langjährigen HKL Kunden, der Stricker-Gruppe und der Rose Gruppe, neu gegründete Tochterfirma vertraut auf die individuelle Beratung sowie das vielseitige Maschinenangebot und Equipment von HKL.

IMMER GUT BERATEN ...

Über einen erfolgreichen Auftragsabschluss freuen sich Andreas Strater (re.), HKL Gebietsleiter in der Region Unna und Hakan Yol (li.), Betriebsleiter der Stricker Rose Rail GmbH.

Für Projekte der Deutschen Bahn AG investierte der Gleisbauspezialist aus Hamm (Westfalen) eine sechsstellige Summe in Equipment von HKL – insgesamt 55 Artikel.

„Unsere Projekte und die Anforderungen an das Equipment sind umfassend. Bei HKL werden wir immer gut beraten und erhalten genau das, was wir benötigen“, erzählt Hakan Yol, Betriebsleiter der Stricker Rose Rail GmbH.

Hakan Yol hat sich an Andreas Strater, HKL Gebietsleiter für die Region Dortmund/Unna, gewandt, um das passende Equipment für die anstehenden Gleisbauprojekte zusammenzustellen. Gemeinsam konnte das passende Paket geschnürt werden: Der Auftrag umfasste eine Auswahl an Freischneidern, Blasgeräten und Kettensägen, eine Vielzahl an Bauleuchten sowie Stampfer, Rüttelplatten und handgeführte Walzen. Alle Bomag Maschinen erhielten eine eigene Lackierung in der Hausfarbe von Stricker Rose Rail: einem satten Rot.



„Eine Investitionssumme in der Höhe ist nicht alltäglich. Und dass wir den Auftrag in der aktuellen Situation erfolgreich abschließen können, ist für beide Seiten sehr erfreulich“, erzählt Andreas Strater.

Die HKL Kundenberater verfügen über fundierte Markt- und Maschinenkenntnisse. Sie kennen Trends und Entwicklungen genau und unterstützen beim Kauf von einzelnen Maschinen, einer ganzen Flotte und der individuellen Ausstattung. ■

www.sr-rail.de

... UND GUT INVESTIERT

HKL wird 50 – gewinnen Sie Ihr Geburtstagsgeschenk!



Es ist das Jubiläumsgeschenk unseres langjährigen Partners Genie. Und wir möchten dies mit Ihnen teilen. Wie das geht? Ganz einfach!

Senden Sie uns Ihre Schnappschüsse, Impressionen oder auch Zeichnungen zu „50 Jahre HKL“. Ob von oder mit HKL Maschinen im Einsatz, im HKL BAUSHOP oder Sie in Action in HKL Schutzkleidung. Ihren Ideen sind keine Grenzen gesetzt!

Die ausgewählten Bilder werden im nächsten HKL MAGAZIN und auf der HKL Website präsentiert. Der Rechtsweg ist dabei ausgeschlossen.

Wir freuen uns auf Ihre Einsendungen mit kurzer Beschreibung und Entstehungsdatum an:

gewinnspiel@hkl-baumaschinen.de

Sie finden das Gewinnspiel auch auf Instagram und facebook @hklbaumaschinen.

Viel Glück!

Gewinnen Sie eines von 50 Modellen (Maßstab 1:32) einer Genie Arbeitsbühne!

Follow us on Instagram: [hklbaumaschinen](https://www.instagram.com/hklbaumaschinen)



Follow us on facebook: [HKL.BAUMASCHINEN.GmbH](https://www.facebook.com/HKL.BAUMASCHINEN.GmbH)



Follow us on Twitter: [@hklbaumaschinen](https://twitter.com/hklbaumaschinen)



Follow us on XING: [HKL.BAUMASCHINEN.GmbH](https://www.xing.com/profile/HKL_BAUMASCHINEN_GmbH)



Follow us on LinkedIn: [HKL.BAUMASCHINEN.GmbH](https://www.linkedin.com/company/HKL.BAUMASCHINEN.GmbH)



HKL VOR ORT

Über 150 HKL Center
0800 44 555 44
hkl-baumaschinen.de

HKL BAUMASCHINEN GmbH
Lademannbogen 130
22339 Hamburg (Hummelsbüttel)
T +49 40 53802-1
hkl-baumaschinen.de

HKL BAUMASCHINEN Austria GmbH
Industriezentrum
Niederösterreich-Süd
Ricoweg, Objekt M31
2351 Wiener Neudorf
T +43 223 66606350
hkl-baumaschinen.at

HKL BAUMASCHINEN Polska
ul. Szarych Szeregów 23
60-462 Poznań
T +48 61 6657900
hkl.pl





Mieten

Kaufen

Service

**Bau die Welt
besser!**



JÄHRIGES JUBILÄUM
HKL BAUMASCHINEN
1970 – 2020